

Hersteller von Pilzprodukten





Hersteller von Pilzprodukten

Zum Verkauf steht ein etablierter Industriekomplex zur Herstellung von Pilzprodukten unter Verwendung eines kontrollierten, künstlichen Klimas.

Es gibt sechs Einheiten und jede von Ihnen kann 20 Tonnen Kompost aufnehmen. Der Produktionszyklus beträgt 42 Tage, also wird in der ersten Woche die erste Einheit mit 20 Tonnen Kompost beladen, in der zweiten Woche die zweite Einheit und so weiter. In Woche 7 sind alle Einheiten verladen und befinden sich in verschiedenen Stadien des Produktionszyklus. Der Produktionszyklus wird in jeder Einheit nacheinander im weiteren Verlauf des Prozesses abgeschlossen, und dann wird der Kompost ersetzt. Dieses zyklische Verfahren ermöglicht eine Versandoptimierung (Wettbewerbsvorteil).

Alle teuren Geräte und Systeme sind vorhanden, um alle Arten von Zuchtpilzen zu kultivieren. Erfahrenes Personal steht ebenfalls zur Verfügung und notwendige Verfahren werden eingerichtet.

Schwerpunkte

- Die Gesamtfläche des Komplexes beträgt 1.000 m² (Privatbesitz)
- Grundstücksfläche 2.000 m² (Miete für 49 Jahre)
- 6 Zuchtkammern von 250 m² mit jeweils 20 Tonnen Pilzsubstrat und ausgestattet mit effizienten automatisierten Klimakontrollsystemen (Temperatur, Feuchtigkeit, Kohlendioxid, Bewässerung)
- Ein Schnellkühler und ein Kühlschranks mit einer Kapazität von 10 Tonnen.
- Eigenes Umspannwerk für 150 kW.
- Brunnen
- Kesselhaus mit festem Brennstoff 200 kW, angepasst an die Arbeit mit Abfällen aus der eigenen Produktion.
- örtliche Kanalisation
- Esszimmer, 2 Umkleieräume, Duschen und Büro.
- Werkstatt und Wasserzähler.

Der Verkäufer verbrachte 3-4 Mal pro Woche 2-3 Stunden am Tag vor Ort

Im Gegensatz zu Champignons ist die Konkurrenz für Austernpilze sehr gering und es gibt viel Raum für Produktionssteigerungen. Die Popularität von Gourmet-Pilzen wächst weiter mit 3 - 4 kg pro Person in Europa, 6 - 7 kg in Asien und 1 kg pro Person in Russland. Die größte Produktion, mit einem Produktionsvolumen von 2.000 Tonnen, befindet sich in Ungarn.

GROSS REVENUE

\$0

EBITDA

\$0

BUSINESS TYPE

Fabricación

GROWTH & EXPANSION

Um dieses Geschäft auszubauen, wurde ein Investitionsprojekt für 50-60.000 US-Dollar (Technologie, Ausrüstung, Finanzmodell) entwickelt, das eine Verdopplung des Produktionsvolumens und eine Steigerung der Rentabilität um bis zu 45 % ermöglichen wird.

SUPPORT & TRAINING

3 Monate

REASON FOR SELLING

neues Unternehmen

COUNTRY

Weißrussland

BUSINESS ID

L#20210052

The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction

The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.

By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.

This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.

The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.

All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.

www.mergerscorp.com



© 2024 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

© 2024 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website <https://www.mergerscorp.com/disclaimer>. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.



WWW.MERGERSCORP.COM