

# Pilzproduktion Business



**MERGERSCORP**

## Pilzproduktion Business

Zum Verkauf steht ein etablierter Industriekomplex für die Herstellung von Pilzprodukten unter kontrolliertem künstlichen Klima.

Es gibt 6 Einheiten und in jede Einheit können Sie 20 Tonnen Kompost laden. Der Produktionszyklus beträgt 42 Tage, d.h. in der ersten Woche wird die erste Einheit mit 20 Tonnen Kompost beladen, in der zweiten Woche die zweite Einheit und so weiter. In Woche 7 sind alle Einheiten geladen und befinden sich in verschiedenen Stadien des Produktionszyklus. Der Produktionszyklus wird in jeder Einheit der Reihe nach abgeschlossen, während der Prozess weiterläuft, und dann wird der Kompost ersetzt. Diese zyklische Methode ermöglicht eine Optimierung der Transporte (Wettbewerbsvorteil).

Alle teuren Geräte und Systeme sind vorhanden, um alle Arten von Zuchtpilzen zu züchten. Außerdem steht erfahrenes Personal zur Verfügung und es werden Verfahren eingerichtet.

### Keypoints

- Die Gesamtfläche des Komplexes beträgt 1000 m2 (Privatbesitz)
- Grundstücksfläche 2000 m2 (Miete für 49 Jahre)
- 6 Zuchtkammern von je 250 m2 mit 20 Tonnen Pilzsubstrat und ausgestattet mit effizienten automatischen Klimakontrollsystemen (Temperatur, Feuchtigkeit, Kohlendioxid, Bewässerung)
- Ein Schnellkühler und ein Kühlschrank mit einer Kapazität von 10 Tonnen.
- Eigenes Umspannwerk für 150 kW.
- Wasserbrunnen
- Kesselhaus mit festem Brennstoff 200 kW, angepasst an den Betrieb mit Abfällen aus der eigenen Produktion.
- Lokale Kanalisation.
- Esszimmer, 2 Umkleieräume, Duschaum, Büro.
- Werkstatt und Wasserzähler.

Der Verkäufer verbrachte 2-3 Stunden pro Tag 3-4 mal pro Woche

Im Gegensatz zu Champignons ist die Konkurrenz bei Austernpilzen sehr gering und es gibt viel Spielraum für eine Produktionssteigerung. Die Beliebtheit von Gourmet-Pilzen nimmt weiter zu: 3 – 4 kg pro Person in Europa, 6 – 7 kg in Asien und 1 kg pro Person in Russland. Die größte Produktion befindet sich in Ungarn, das Produktionsvolumen beträgt 2000 Tonnen.

### GROSS REVENUE

\$0

### EBITDA

\$0

### BUSINESS TYPE

Produktion

### ESTABLISHED

2015

### GROWTH & EXPANSION

Um dieses Geschäft auszubauen, wurde ein Investitionsprojekt für 50-60.000 US-Dollar (Technologie, Ausrüstung, Finanzmodell) entwickelt, das eine Verdopplung des Produktionsvolumens und eine Steigerung der Rentabilität um bis zu 45 % ermöglichen wird.

### SUPPORT & TRAINING

3 Monate

### REASON FOR SELLING

neues Unternehmen

### COUNTRY

Weißrussland

### BUSINESS ID

L#20210052

*The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction*

*The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.*

*By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.*

*This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.*

*The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.*

*All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.*

## MERGERSCORP

© 2026 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

© 2026 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website <https://www.mergerscorp.com/disclaimer>. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.

**MERGERSCORP**

[WWW.MERGERSCORP.COM](http://WWW.MERGERSCORP.COM)