

Eine seit 20 Jahren
bestehende,
technologiegestützte
Plattform zur
Dückerwinne...



MERGERSCORP

Eine seit 20 Jahren bestehende, technologiegestützte Plattform zur Rückgewinnung von Finanzvermögen

Eine etablierte, technologiegestützte Plattform für die Rückgewinnung von Finanzvermögen und das Inkasso, die regulierte Finanzinstitute in Argentinien betreut. Das im Jahr 2003 gegründete Unternehmen bietet führenden Banken und Verbraucherkreditinstituten spezialisierte Dienstleistungen in den Bereichen Forderungsmanagement, Einziehung finanzieller Vermögenswerte und Business Process Outsourcing (BPO) an.

Das Unternehmen verbindet langjährige Beziehungen zu institutionellen Kunden mit eigener Technologie, Omnichannel-Kommunikationsmöglichkeiten, Analysen und KI-gestützten Tools zur Kundenbindung.

Wichtigste Highlights der Investition

- Über 20 Jahre Erfahrung in der Betreuung regulierter Finanzinstitute.
- Etablierte Beziehungen zu führenden Banken und Konsumkreditinstituten.
- Eine eigens entwickelte CRM-Plattform, die speziell auf Arbeitsabläufe im Bereich der Forderungsbeitreibung und des Inkassos zugeschnitten ist.
- Eine Omnichannel-Infrastruktur, die Sprachdienste, SMS, E-Mail, WhatsApp, Chatbots und digitale Kommunikationskanäle umfasst.
- KI-gestützte Tools für Kundeninteraktion und Arbeitsabläufe, die die betriebliche Effizienz und Skalierbarkeit fördern.
- Nach ISO 9001 zertifiziertes Qualitätsmanagementsystem.
- Ein nach ISO 27001 zertifiziertes Rahmenwerk für Informationssicherheit.
- Eine saubere Bilanz ohne Bankverbindlichkeiten oder ausgewiesene Steuerverbindlichkeiten.
- Starke prognostizierte operative Hebelwirkung und Margenausweitung.
- Eine attraktive Positionierung innerhalb des sich entwickelnden Ökosystems für Kredit- und Finanzdienstleistungen in Argentinien.

Finanzielle Leistung

	2023A	2025A	2026E
Einnahmen	~2,0 Mio. \$	~3,7 Mio. \$	~6,6 Mio. \$
EBITDA-Marge	—	28%	31%
EBITDA	—	~1,0 Mio. \$	~2,0 Mio. \$

Das Unternehmen hat ein beträchtliches organisches Wachstum verzeichnet; der Umsatz dürfte von rund 2,0 Millionen US-Dollar im Jahr 2023 auf 6,6 Millionen US-Dollar im Jahr 2026E steigen. Es wird erwartet, dass die anhaltende Skalierung und technologiegetriebene Effizienzsteigerungen eine weitere Ausweitung der EBITDA-Marge unterstützen werden.

Technologieplattform

Die firmeneigene Betriebsinfrastruktur des Unternehmens unterstützt den gesamten Arbeitsablauf der finanziellen Rückforderung durch:

- Hersteller-eigenes CRM

TARGET PRICE

\$ 9,500,000

GROSS REVENUE

\$ 3,700,000

EBITDA

\$ 1,000,000

BUSINESS TYPE

Call Center

COUNTRY

Argentinien

BUSINESS ID

L#20261122

- Sprachkommunikation
- SMS
- E-Mail
- WhatsApp
- Chatbot-Funktionalität
- Analytik und Berichterstattung
- KI-gestützte Kundenbindung
- Automatisierung von Arbeitsabläufen

Dieses technologiegestützte Modell ermöglicht es dem Unternehmen, umfangreiche Inkassomaßnahmen abzuwickeln und dabei die von institutionellen Finanzkunden geforderten Compliance- und Servicestandards einzuhalten.

Marktposition

Das Unternehmen ist auf dem argentinischen Markt für Forderungsbeitreibung und Inkasso tätig, auf dem die zunehmende Verbreitung von Krediten und die Entwicklung der Konsumentenkredite eine anhaltende Nachfrage nach spezialisierten Inkassodienstleistungen schaffen.

Die etablierten Beziehungen zu regulierten Finanzinstituten, verbunden mit der technologischen Infrastruktur und der nachgewiesenen Compliance-Kompetenz, verschaffen dem Unternehmen eine herausragende Position gegenüber herkömmlichen Inkassodienstleistern.

Wettbewerbsvorteile

Beziehungen zu Institutionen

Langjährige Beziehungen zu Banken und Verbraucherkreditinstituten bilden eine solide Grundlage für wiederkehrende Geschäftsmöglichkeiten.

Technologische Infrastruktur

Eigene CRM- und Omnichannel-Funktionen ermöglichen eine effiziente Abwicklung groß angelegter Wiederherstellungsmaßnahmen.

Compliance und Sicherheit

Die Zertifizierungen nach ISO 9001 und ISO 27001 untermauern das auf institutionellem Niveau angesiedelte Betriebsprofil des Unternehmens.

Operativer Hebel

Technologiegestützte Prozesse bieten Möglichkeiten zur Steigerung des Umsatzes, ohne dass die Betriebskosten entsprechend ansteigen.

Erfolgsbilanz

Mehr als zwei Jahrzehnte Geschäftstätigkeit in einem regulierten Finanzdienstleistungsumfeld.

HAFTUNGSAUSSCHLUSS

Die in diesem Eintrag enthaltenen Informationen dienen ausschließlich zu Informationszwecken und stellen weder ein Angebot zum Verkauf noch eine Aufforderung zur Abgabe eines Angebots zum Kauf von Wertpapieren oder Unternehmensanteilen dar. Der Zugang zu detaillierten Finanzdaten, die Identifizierung von Zielunternehmen sowie das Confidential Information Memorandum (CIM) sind streng an die vorherige Unterzeichnung folgender Dokumente gebunden:

1. **Eine Geheimhaltungsvereinbarung (NDA)** zum Schutz der geschützten und vertraulichen Geschäftsinformationen des Zielunternehmens.
2. **Eine Buy-Side-Gebührenvereinbarung**, die die Vergütungsstruktur für Berater bzw. Vermittler nach erfolgreichem Abschluss einer Transaktion regelt.

Es werden keine vertraulichen oder personenbezogenen Daten offengelegt, bevor beide Verträge von einem bevollmächtigten Vertreter des Käufers vollständig unterzeichnet

wurden.

The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction

The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.

By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.

This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.

The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.

All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.

MERGERSCORP

© 2026 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

© 2026 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website <https://www.mergerscorp.com/disclaimer>. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.

MERGERSCORP

WWW.MERGERSCORP.COM