

Modulares Infrastruktur-System für den Innen- und Außenbereich – zum außenbereichlichen Detektor



MERGERSCORP

Modulares Infrastruktur-System für den Innen- und Außenbereich – zum europäischen Patent angemeldet

Diese Investitionsmöglichkeit bietet Ihnen die Chance, an einer patentierten, wachstumsstarken Lifestyle-Plattform für Haustiere teilzuhaben, die an der Schnittstelle zwischen Konsumgütern, E-Commerce und Tierpflege tätig ist. Das Unternehmen hat ein innovatives modulares System entwickelt, das darauf ausgelegt ist, die Mobilität, die Bereicherung und das Lebensumfeld von Katzen zu verbessern, und damit einen traditionell auf Maß geschneiderten Nischenmarkt in ein skalierbares, standardisiertes Produktökosystem verwandelt.

Auf der Grundlage von mehr als einem Jahrzehnt Praxiserfahrung und über 1.300 abgeschlossenen Installationen in ganz Europa verwandelt die Plattform ein traditionell maßgeschneidertes Nischenprodukt in einen standardisierten, leicht zu versendenden und einfach zu montierenden Bausatz, der sich sowohl für den Innen- als auch für den Außenbereich von Wohngebäuden eignet

Nachgewiesene Marktvalidierung

- Über 1.300 Installationen wurden europaweit durchgeführt.
- Bestehender Kundenstamm und gefestigter Ruf auf dem Markt.
- Nachweisliche Umsatzsteigerung durch digitales Marketing und organische Weiterempfehlungen.
- Hohe Akzeptanz bei Hausbesitzern, Immobilienverwaltern und Architekten.

Eigenentwickelte und zum Patent angemeldete Technologie

- Für das modulare Kernbaukonzept wurde eine Patentanmeldung eingereicht.
- Es wurden bereits erhebliche Investitionen in die Produktentwicklung, die Konstruktion, die CAD-Konstruktion und den Schutz des geistigen Eigentums getätigt.
- Die modulare Plug-and-Play-Architektur ermöglicht eine schnelle Montage, individuelle Anpassung und zukünftige Produkterweiterungen.

Großer adressierbarer Markt

- In ganz Europa gibt es etwa 49 Millionen Haushalte mit Katzen.
- Darüber hinaus gibt es in den Vereinigten Staaten schätzungsweise 31 Millionen Haushalte mit Katzen.
- Das Unternehmen ist an der Schnittstelle zwischen Tierpflege, Heimwerkerbedarf und Lifestyle-Produkten positioniert.

Ein hochgradig skalierbares Geschäftsmodell

- Leichte Komponenten, die speziell für die Paketzustellung entwickelt wurden.
- E-Commerce-Vertrieb direkt an den Verbraucher.
- Geringere Installationsanforderungen im Vergleich zu herkömmlichen, maßgeschneiderten Lösungen.
- Möglichkeiten für wiederkehrende Umsätze durch Zubehör, Upgrades, Ersatzteile und künftige Lizenzinitiativen.

Ein starkes Ökosystem im verarbeitenden Gewerbe

- Partnerschaften mit spezialisierten europäischen Industrieherstellern.

GROSS REVENUE

\$ 0

EBITDA

\$ 0

BUSINESS TYPE

Produktion

COUNTRY

Schweiz

BUSINESS ID

L#20261084

- Das Spritzgussverfahren ermöglicht Skalierbarkeit und Kosteneffizienz.
- Kooperationen zur Designoptimierung mit weltweit anerkannten Spezialisten für Materialien und Oberflächenveredelung.

Das Produkt

Das Unternehmen hat ein modulares Kletter- und Bewegungssystem der nächsten Generation für Katzen entwickelt, das sowohl im Innen- als auch im Außenbereich installiert oder in komplette Aktivitätsumgebungen integriert werden kann.

Zu den wichtigsten Merkmalen gehören:

- Funktionalität im Innen- und Außenbereich
- Wetterbeständige und UV-beständige Materialien
- Modulare und erweiterbare Architektur
- Einfache Selbstmontage ohne Werkzeug
- Hochwertige Designästhetik
- Individuell anpassbare Farben, Oberflächen und Zubehörteile
- Sicherheitsorientierte Technik
- Kompakte Verpackung und weltweiter Versand

Das System lässt sich als Klettergerüste, Erlebnisparkours, erhöhte Laufstege und individuell gestaltete Aktivitätsumgebungen konfigurieren und bietet den Endnutzern somit ein hohes Maß an Flexibilität.

Wettbewerbsvorteile

Differenzierte Marktposition

Die Plattform behebt die Einschränkungen, die bei bestehenden Lösungen für den Zugang von Haustieren und zum Klettern häufig auftreten, durch:

- Hervorragende Modularität
- Verbesserte Haltbarkeit
- Vereinfachte Installation
- Eine bessere ästhetische Einbindung in Wohngebäude
- Vielfältigere Einsatzmöglichkeiten im Innen- und Außenbereich
- Umfangreiche Anpassungsmöglichkeiten

Das Unternehmen ist der Ansicht, dass es in seinem Zielmarktsegment derzeit kein vergleichbares modulares System gibt.

Ein starkes Fundament für die Marke

Das Unternehmen profitiert von:

- Etablierte Online-Präsenz
- Gute Platzierungen in Suchmaschinen
- Referenzen bestehender Kunden
- Umfangreiches Domain-Portfolio, das zahlreiche internationale Märkte abdeckt
- Nachweisbare Erfolge im digitalen Marketing.

Markteinführungsstrategie

Phase 1

- Deutschland
- Österreich
- Schweiz (DACH-Region)

Phase 2

- Ausweitung der Geschäftstätigkeit in Europa

Phase 3

- Markteintritt in den Vereinigten Staaten
- Lokale Produktions- und Vertriebskapazitäten

Der Absatz wird in erster Linie durch folgende Faktoren vorangetrieben:

- Direkter E-Commerce
- Suchmaschinenmarketing
- Werbung in sozialen Medien
- Kooperationen mit Influencern
- Verbrauchermessen und Fachveranstaltungen
- Strategische Installationsnetzwerke und Servicepartner.

Wachstumschancen

Über die Kernanwendung im Bereich der Mobilität für Haustiere hinaus bietet das zugrunde liegende modulare System Potenzial für eine Ausweitung auf angrenzende Lifestyle- und Haushaltsbereiche, darunter:

- Haustiermöbel
- Innenausstattung
- Lösungen für die vertikale Gartenarbeit
- Verkaufsdiskontrollsysteme
- Modulare Haushaltsprodukte
- Ökosysteme für Markenaccessoires

The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction

The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.

By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.

This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.

The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.

All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.

MERGERSCORP

© 2026 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

© 2026 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website <https://www.mergerscorp.com/disclaimer>. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.

MERGERSCORP

WWW.MERGERSCORP.COM