

Führende SaaS- Plattform für Lohn- und Gehaltsabrechnung sowie Personalmanagement



MERGERSCORP

Führende SaaS-Plattform für Lohn- und Gehaltsabrechnung sowie Personalmanagement in Lateinamerika

Das Projekt bietet die Möglichkeit, in eine schnell wachsende, cloudbasierte Softwareplattform für Lohn- und Gehaltsabrechnung sowie Personalmanagement (HCM) zu investieren, die kleine und mittlere Unternehmen in ganz Lateinamerika bedient. Das Unternehmen hat sich als zuverlässiger Anbieter von geschäftskritischen Lösungen für die Lohn- und Gehaltsabrechnung sowie das Personalwesen etabliert und zeichnet sich durch hohe wiederkehrende Umsätze, eine außergewöhnlich hohe Kundenbindung sowie einen klaren Weg zur regionalen Expansion aus.

Überblick über das Unternehmen

Das Unternehmen bietet eine umfassende, cloudnative Plattform für Lohn- und Gehaltsabrechnung sowie Personalmanagement (HCM) an, die aus mehr als 12 integrierten Modulen besteht und darauf ausgelegt ist, das Personalmanagement, die Lohn- und Gehaltsabrechnung, die Einhaltung gesetzlicher Vorschriften sowie die Personalverwaltung zu optimieren. Neben seinem Kernangebot an Software bietet das Unternehmen ausgelagerte Lohn- und Gehaltsabrechnungsdienste sowie Blockchain-basierte Lösungen für elektronische Signaturen an und schafft so ein breit gefächertes und attraktives Wertversprechen für seine Kunden.

Das Unternehmen mit Hauptsitz in Argentinien betreut über 380 aktive Kunden in der gesamten Region und beschäftigt rund 65 Fachkräfte, die sich den Bereichen Produktentwicklung, Kundenerfolg und geschäftliches Wachstum widmen.

Höhepunkte der Investition

- Ein hochwertiges Modell für wiederkehrende Umsätze, das durch SaaS-Abonnements gestützt wird und im Jahr 2025 einen ARR von rund 2,3 Millionen US-Dollar generieren wird, wobei der prognostizierte ARR im Jahr 2026 3,2 Millionen US-Dollar erreichen soll.
- Starkes Umsatzwachstum mit einem Anstieg des ARR von rund 35 % gegenüber dem Vorjahr, der durch die Gewinnung neuer Kunden und die Ausweitung des Geschäfts mit dem bestehenden Kundenstamm getrieben wird.
- Hervorragende Kennzahlen zur Kundenbindung, darunter eine Bruttoumsatzbindung (GRR) von 98 % und eine Nettoumsatzbindung (NRR) von 107 %, die die geschäftskritische Bedeutung der Plattform sowie erfolgreiche Upselling-Maßnahmen verdeutlichen.
- Äußerst attraktive SaaS-Ertragslage mit einer Bruttomarge von 82,5 %, die bei zunehmendem Geschäftsvolumen einen erheblichen operativen Hebeleffekt bietet.
- Ein breit gefächertes Kundenportfolio mit mehr als 380 aktiven KMU-Kunden und einem geringen Kundenkonzentrationsrisiko.
- Eine große Marktchance in einem bisher unterversorgten Segment, die sich an Millionen von kleinen und mittleren Unternehmen in ganz Lateinamerika richtet, die nach wie vor auf fragmentierte, manuelle Prozesse in den Bereichen Lohnabrechnung und Personalwesen angewiesen sind.
- Eine bewährte Produktplattform mit mehr als 12 Modulen und einer soliden Innovationsroadmap, die fortschrittliche Workflow-Automatisierung, On-

GROSS REVENUE
\$ 2,300,000

EBITDA
\$ 0

BUSINESS TYPE
Software & SAAS

COUNTRY
Argentinien

BUSINESS ID
L#20261090

- Demand-Zahlungsfunktionen, integrierte Finanzdienstleistungen sowie digitale Tools zur Mitarbeiterbindung umfasst.
- Eine klare Strategie zur regionalen Expansion, bei der eine skalierbare Cloud-Infrastruktur und ein wachsendes Partner-Ökosystem genutzt werden, um das Wachstum über Argentinien hinaus auf weitere lateinamerikanische Märkte auszuweiten.

Strategische Begründung

Das Projekt „Silver“ ist an der Schnittstelle zwischen digitaler Transformation, Personalmanagement und Finanztechnologie gut positioniert. Das Unternehmen profitiert von starken wiederkehrenden Umsätzen, einer hervorragenden Kundenbindung, einer skalierbaren SaaS-Plattform und erheblichen Expansionsmöglichkeiten in neuen geografischen Märkten. Angesichts der steigenden Nachfrage nach automatisierten Lösungen für die Lohn- und Gehaltsabrechnung, Compliance und das Personalwesen in ganz Lateinamerika bietet das Projekt „Silver“ eine attraktive Gelegenheit für eine Plattformakquisition oder eine Wachstumsinvestition in einem der am schnellsten wachsenden HR-Technologie-Segmente der Region.

The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction

The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.

By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.

This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.

The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.

All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.

MERGERSCORP

© 2026 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

© 2026 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website <https://www.mergerscorp.com/disclaimer>. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.

MERGERSCORP

WWW.MERGERSCORP.COM