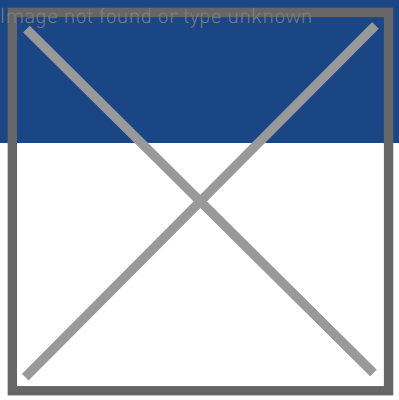


Hochwertige Nearshore-Plattform für digitale Engineering- und KI-Lösungen für Unternehmen in den USA und Europa



PRINTED ON: *November 7, 2026, 5:52 PM (EST)* **PUBLISHED ON:** *June 22, 2026, 8:34 PM (EST)* **UPDATED ON:** *August 10, 2026, 6:09 AM (EST)*

MERGERSCORP

Image not found or type unknown

Hochwertige Nearshore-Plattform für digitale Engineering- und KI-Lösungen für Unternehmen in den USA und Europa

TARGET PRICE
$ 12,500,000
GROSS REVENUE
$ 8,400,000
EBITDA
$ 1,880,000
BUSINESS TYPE
Internetfirmen
COUNTRY
Argentinien
BUSINESS ID
L#20261094

Ein profitables, schnell wachsendes Unternehmen für digitale Engineering- und KI-Lösungen, das unternehmenskritische Dienstleistungen in den Bereichen Softwareentwicklung, Modernisierung, Cloud, Daten und KI für Großunternehmen und mittelständische Kunden in den Vereinigten Staaten und Europa erbringt. Das Unternehmen vereint erstklassige Fachkräfte aus dem Nearshore-Bereich mit fundiertem Fachwissen, wodurch Kunden ihre Initiativen zur digitalen Transformation beschleunigen können, ohne dabei an operativer Flexibilität und Kosteneffizienz einzubüßen.

Mit einer vollständig im Fernbetrieb tätigen, in Lateinamerika ansässigen Belegschaft von rund 90 Fachkräften und einer nachweislichen Erfolgsbilanz bei der Betreuung von namhaften Unternehmen aus den Bereichen Reise und Gastgewerbe, Immobilien sowie Nachrichten und Medien hat sich das Unternehmen als vertrauenswürdiger, langfristiger Technologiepartner etabliert, der sich durch starke, dauerhafte Kundenbeziehungen und branchenführende Kundenbindungszahlen auszeichnet.

Höhepunkte der Investition

Hochwertige Nearshore-Bereitstellungsplattform

Das Unternehmen hat sich erfolgreich als Premium-Anbieter für digitale Ingenieursdienstleistungen positioniert, der sich ausschließlich auf den US-amerikanischen und den europäischen Markt konzentriert; 74 % des Umsatzes werden in Nordamerika und 26 % in Europa erzielt. Mit einem durchschnittlichen Stundensatz von etwa 72 US-Dollar konkurriert das Unternehmen eher in den Bereichen Fachkompetenz, Lieferqualität und strategischer Mehrwert als über den Preis.

Hochwertiger Unternehmenskundenstamm

Das Unternehmen betreut 34 aktive Kunden aus dem Unternehmens- und Mittelstand, darunter mehrere langjährige Kundenbeziehungen, die sich über mehr als drei aufeinanderfolgende Jahre erstrecken. Die Umsätze stammen ausschließlich von Kunden aus den USA und Europa, wodurch das Risiko weniger vorhersehbarer Schwellenmärkte vermieden wird und gleichzeitig der Zugang zu umfangreicheren Technologiebudgets und höherwertigen Projekten gewährleistet ist.

KI-basierte Wachstumsplattform

Künstliche Intelligenz ist durchgängig in das Geschäftsmodell des Unternehmens integriert und wird nicht als eigenständige Dienstleistung angeboten. Über sein Innovationslabor und den in Kürze startenden Geschäftsbereich „AI Solutions“ bietet das Unternehmen agentenbasierte Arbeitsabläufe, LLM-Integrationen, MLOps-Implementierungen sowie KI-gestützte Automatisierungslösungen an, die die Ergebnisse für die Kunden optimieren und gleichzeitig die interne Effizienz bei der Leistungserbringung steigern.

Hervorragende Mitarbeiterbindung und Lieferqualität

MERGERSCORP M&A INTERNATIONAL IS A GLOBAL BRAND OPERATED BY MERGERSUS INC.A US CORPORATION WITH REGISTERED OFFICE
AT 40TH WALL STREET, SUITE #2725, NEW YORK, NEW YORK 10005, UNITED STATES OF AMERICA.

Das Unternehmen hat eine äußerst erfahrene Ingenieursorganisation aufgebaut, die sich durch eine freiwillige Mitarbeiterbindungsrate von 96 %, ein Verhältnis von erfahrenen zu Nachwuchskräften von 3:1 sowie eine Belegschaft auszeichnet, in der etwa 88 % der an der Projektabwicklung beteiligten Mitarbeiter in leitenden Positionen tätig sind. Dieser Kompetenzvorsprung trägt zur Durchsetzung von Premium-Preisen, zur Kundenbindung und zu einer konsequenten Projektabwicklung bei.

Strategische Technologiepartnerschaften

Das Unternehmen unterhält strategische Partnerschaften mit führenden Technologieplattformen, darunter Contentful, Hightouch, Cloudinary, Salesforce und Sanity. Diese Partnerschaften schaffen wiederkehrende Inbound-Chancen durch Co-Selling-Initiativen, gemeinsame Marketingmaßnahmen und Empfehlungen aus dem Ökosystem.

Kernleistungen

Produktentwicklung

Vollumfängliche Entwicklung von Web-, Mobil-, Cloud-nativen und KI-gestützten Anwendungen für Unternehmenskunden, die komplexe, skalierbare Technologielösungen benötigen.

Digitale Modernisierung

Modernisierung von Altsystemen, Cloud-Migration, Leistungsoptimierung, Neugestaltung der Architektur sowie Initiativen zur Transformation des Technologie-Stacks.

Daten, Integration und Analytik

API-Entwicklung, ereignisgesteuerte Architekturen, ETL-/ELT-Pipelines, Data Engineering und Analyseinfrastruktur zur Unterstützung digitaler Unternehmensökosysteme.

Salesforce- und CRM-Lösungen

Dienstleistungen in den Bereichen Implementierung, Anpassung, Integration und Optimierung für Salesforce Sales Cloud, Service Cloud, Marketing Cloud sowie damit verbundene CRM-Technologien.

Geschäftsbereich KI-Lösungen

Ein rasch wachsendes Angebot mit den Schwerpunkten KI-Implementierung, Workflow-Automatisierung, Integration großer Sprachmodelle sowie Initiativen zur Einführung von KI in Unternehmen.

Wettbewerbsvorteile

- Premium-Positionierung mit einem auf Unternehmen ausgerichteten Bereitstellungsmodell
- Umfassende Fachkenntnisse in den Bereichen Reise, Gastgewerbe, Immobilien und Medien
- Ergebnisorientierte Projektstruktur mit durchgängiger Verantwortung
- Ein Team aus äußerst erfahrenen Ingenieuren mit außergewöhnlich hoher Mitarbeiterbindung
- Integrierte KI-Funktionen im gesamten Lieferbetrieb
- Ein starkes Ökosystem aus Technologiepartnern
- Bewährte „Land-and-Expand"-Wachstumsstrategie mit einer NRR von über 129 %
- Skalierbares Nearshore-Betriebsmodell mit internationalem Expansionspotenzial

Wachstumsstrategie

MERGERSCORP M&A INTERNATIONAL IS A GLOBAL BRAND OPERATED BY MERGERSUS INC.A US CORPORATION WITH REGISTERED OFFICE AT 40TH WALL STREET, SUITE #2725, NEW YORK, NEW YORK 10005, UNITED STATES OF AMERICA.

Der Dreijahres-Wachstumsplan des Unternehmens sieht bis zum Jahr 2028 einen Umsatz von mehr als 15 Millionen US-Dollar vor, gestützt auf:

- Ausbau innerhalb bestehender Unternehmenskundenbeziehungen
- Einführung und Ausbau des speziellen Geschäftsbereichs für KI-Lösungen
- Weiterer Ausbau der Marktpräsenz in den USA und in Europa
- Jährlich kommen 5–7 neue Unternehmenskunden hinzu
- Steigerung der Gewinnmarge durch KI-gestützte Lieferprozesse und Automatisierung
- Gestiegener Anteil an Festpreis- und Beratungsaufträgen

Transaktionsübersicht

Die Aktionäre prüfen derzeit den Verkauf von 100 % des Unternehmenskapitals und bieten Investoren damit die Möglichkeit, eine profitable, KI-gestützte digitale Engineering-Plattform zu erwerben, die sich durch eine erstklassige Marktposition, stark wiederkehrende Kundenbeziehungen, eine hohe Wachstumsprognose und eine bedeutende Präsenz auf dem rasch expandierenden Markt für KI-Dienstleistungen für Unternehmen auszeichnet.

MERGERSCORP M&A INTERNATIONAL IS A GLOBAL BRAND OPERATED BY MERGERSUS INC.A US CORPORATION WITH REGISTERED OFFICE AT 40TH WALL STREET, SUITE #2725, NEW YORK, NEW YORK 10005, UNITED STATES OF AMERICA.

The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction

The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.

By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.

This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.

The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.

All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.

MERGERSCORP

© 2026 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

© 2026 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website https://www.mergerscorp.com/disclaimer. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.

MERGERSCORP

WWW.MERGERSCORP.COM