

Plattform für afrikanische Fußballvereine und die Vermarktung von Nachwuchstalenten



MERGERSCORP

Plattform für afrikanische Fußballvereine und die Vermarktung von Nachwuchstalenten

Eine wachstumsstarke Plattform zur Förderung des Fußballs, die in Ghana tätig ist, einem der Länder Afrikas, das die meisten professionellen Fußballtalente hervorbringt.

Die im Jahr 2021 gegründete Organisation hat ein vertikal integriertes Fußball-Ökosystem aufgebaut, das darauf ausgerichtet ist, Nachwuchstalente der Spitzenklasse für den nationalen und internationalen Markt zu entdecken, zu fördern, zu präsentieren und zu vermarkten. Durch die Kombination von wettbewerbsorientiertem Fußballbetrieb, Nachwuchsförderung, Ausbau der Infrastruktur, internationalen Scouting-Partnerschaften und Initiativen zum gesellschaftlichen Engagement ist die Plattform bestens aufgestellt, um sich zu einem führenden Zentrum für den Talentexport im westafrikanischen Fußball zu entwickeln.

Das Unternehmen hat bereits Gründerkapital in Höhe von mehr als 280.000 US-Dollar eingeworben und unterhält strategische Partnerschaften mit Fußball-Scouting- und Talentförderungsorganisationen in ganz Europa, Kanada und dem Vereinigten Königreich. Das Unternehmen befindet sich derzeit in einer entscheidenden Expansionsphase und bietet Investoren die Möglichkeit, frühzeitig in ein skalierbares Fußballunternehmen mit vielfältigen Monetarisierungsmöglichkeiten zu investieren.

Höhepunkte der Investition

- Eine etablierte Plattform zur Förderung des Fußballs, die im Rahmen der zweiten Liga des ghanaischen Fußballverbands tätig ist.
- Die Gründer haben mehr als 280.000 US-Dollar in den Fußballbetrieb, die Infrastruktur und die Spielerentwicklung investiert.
- Ein vertikal integrierter Weg von der Akademie bis zum Profifußball, der darauf ausgelegt ist, die Wertsteigerung der Spieler zu maximieren.
- Ein etabliertes internationales Netzwerk für Talentsuche und Partnerschaften, das sich über Europa, Kanada und das Vereinigte Königreich erstreckt.
- Ein eigenes, jährlich stattfindendes Einladungsturnier, das Talenten eine Plattform bietet und die Sichtbarkeit der Marke fördert.
- Ein schlankes und skalierbares Betriebsmodell mit einem jährlichen Betriebsbudget von rund 65.500 US-Dollar.
- Eine starke Ausrichtung auf globale Trends im Bereich des Mehrfachbesitzes von Vereinen und der Akquise von Fußballtalenten.
- Erhebliches Wachstumspotenzial durch Spielertransfers, Ausbildungsentschädigungen, Solidaritätszahlungen, Sponsoring und die Vermarktung von Medienrechten.

Geschäftsmodell

Die Organisation fungiert als umfassende Plattform für die Förderung des Fußballs und die Vermarktung von Talenten und umfasst dabei:

- Talentsichtung und -förderung im Jugendbereich der Elite.
- Wettbewerbsorientierter Spielbetrieb der ersten Mannschaft.
- Akademie- und Breitensportprogramme im Fußball.
- Vermittlung und Transfers von internationalen Spielern.
- Fußballturniere und Veranstaltungsorganisation.
- Initiativen zur Einbindung der Gemeinschaft.

GROSS REVENUE

\$ 0

EBITDA

\$ 0

BUSINESS TYPE

Fußballvereine

COUNTRY

Ghana

BUSINESS ID

L#20261100

- Ausbau der Fußballinfrastruktur.

Das Unternehmen stützt sich auf ein diszipliniertes Finanzmanagement, eine datengestützte Spielerbewertung und eine nachhaltige Kostenkontrolle, um das langfristige Wachstum zu fördern.

Infrastruktur und Betrieb

Das Unternehmen entwickelt derzeit ein spezielles Stadionprojekt für die lokale Gemeinschaft, das als ständige Heimstätte für folgende Einrichtungen dienen soll:

- Aktivitäten der ersten Mannschaft und der Nachwuchsakademie.
- Programme zur Jugendförderung.
- Wettkämpfe und Turniere.
- Fußballinitiativen in der Gemeinde.
- Werbe- und Sponsoringveranstaltungen.

Die operativen Aktivitäten werden durch eine professionelle Organisationsstruktur unterstützt, die sich aus technischem Personal, medizinischem Personal, Leistungsanalysten, Medienexperten und der Verwaltungsleitung zusammensetzt.

Der Verein betreibt ein hocheffizientes Fußballmodell für Schwellenländer mit Kostenstrukturen, die speziell darauf ausgelegt sind, Skalierbarkeit und Investitionsbereitschaft zu fördern.

Einnahmequellen und Wachstumspotenzial

Es wird erwartet, dass die Plattform über mehrere sich ergänzende Umsatzkanäle einen Mehrwert generieren wird:

1. Spieler-Transfergebühren.
2. FIFA-Ausbildungsentschädigung.
3. Solidaritätszahlungen der FIFA.
4. Studiengebühren der Akademie.
5. Sponsoring und kommerzielle Partnerschaften.
6. Verkauf von Fanartikeln.
7. Aktivitäten im Bereich der Spielervertreterarbeit.
8. Monetarisierung digitaler Inhalte und Medien.
9. Einnahmen aus Turnieren und Veranstaltungen.

Aus vorläufigen Managementprognosen geht hervor, dass die jährlichen Transfererlöse bei einem moderaten Szenario für Spielerverkäufe 400.000 US-Dollar übersteigen könnten.

Wichtigste Stärken

- Zugang zu einem der weltweit umfangreichsten Pools an Fußballtalenten.
- Eine skalierbare und kapitaleffiziente Betriebsstruktur.
- Internationale Partnerschaften im Bereich Talentsuche und Rekrutierung.
- Mehrere wiederkehrende und transaktionsbezogene Einnahmequellen.
- Starkes Engagement in der Gemeinschaft und Initiativen zum Markenaufbau.
- Erhebliches Potenzial für den Ausbau der Infrastruktur.
- Eine attraktive Einstiegsbewertung im Verhältnis zu den langfristigen Wachstumsaussichten.

The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction

The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.

By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.

This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.

The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.

All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.

MERGERSCORP

© 2026 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

© 2026 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website <https://www.mergerscorp.com/disclaimer>. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.

MERGERSCORP

WWW.MERGERSCORP.COM