

US-Marktplatz für Schönheit und medizinische Ästhetik im Abonnement



MERGERSCORP

US-Marktplatz für Schönheit und medizinische Ästhetik im Abonnement

Diese vertrauliche Investitionsmöglichkeit repräsentiert einen schnell wachsenden, auf Abonnements basierenden Marktplatz, der in der US-amerikanischen Schönheits- und medizinischen Ästhetikbranche tätig ist. Das Unternehmen wendet sich an einen stark fragmentierten Markt, der durch unzureichend genutzte Terminkapazitäten, uneinheitliche Kundenbindung und begrenzte Möglichkeiten der Nachfragegenerierung für unabhängige Betreiber gekennzeichnet ist.

Durch ein auf Mitgliedschaft basierendes Modell wandelt die Plattform ungenutztes Termininventar in wiederkehrende Einnahmen um, während sie Verbrauchern Zugang zu einem ausgewählten Netzwerk von erstklassigen Anbietern für Schönheit und Ästhetik bietet. Durch die Kombination von nachbarschaftsbasierter Entdeckung, nahtloser Buchungsfunktionalität und wiederkehrenden Mitgliedschaftsplänen hat das Unternehmen ein skalierbares Ökosystem geschaffen, von dem sowohl Verbraucher als auch Dienstleistungsanbieter profitieren.

Die Plattform ist derzeit in acht US-Metropolen aktiv und hat ein wiederholbares Expansionskonzept entwickelt, das ein schnelles geografisches Wachstum ermöglicht. Langfristig beabsichtigt das Management, das Unternehmen zu einer umfassenden Betriebsplattform für Anbieter von Schönheits- und Ästhetikprodukten weiterzuentwickeln, indem es Lösungen für den Zahlungsverkehr, die Finanzierung, das Beschaffungswesen, das Customer Relationship Management und das Workforce Management hinzufügt.

Produkte & Dienstleistungen

Angebot für Verbraucher

- Wiederkehrende Mitgliedschaften für Dienstleistungen im Bereich Schönheit und medizinische Ästhetik
- Kuratierter Marktplatz mit geprüften Anbietern
- Entdecken und Buchen in der Nachbarschaft
- Personalisierte Empfehlungen und wiederkehrender Servicezugang

Partner Venue Solutions

- Integrierte Terminplanung in Echtzeit
- Optimierung des Termininventars
- Tools zur Kundengewinnung und -bindung
- Infrastruktur zur Erzeugung von Nachfrage
- Leistungsanalyse und Berichterstattung

Zukünftige Produkterweiterung

- Buy Now, Pay Later (BNPL) Lösungen
- Marken-Zahlungskarten
- Beschaffung und Einkauf von Waren
- CRM und Tools zur Kundenbindung
- Lösungen für Personalmanagement und Arbeitskräfte
- Fortgeschrittene Business Intelligence und Analytik

Business Metriken

TARGET PRICE

\$ 10,000,000

GROSS REVENUE

\$ 2,600,000

EBITDA

\$ 0

BUSINESS TYPE

Schönheit

COUNTRY

Vereinigte Staaten

BUSINESS ID

L#20261077

Aktive Märkte	8
Geplante Expansion Märkte	12 Zusätzliche städtische Zentren
Einkommensmodell	Wiederkehrende Mitgliedschaften + Partner Service Economics
Geschäftsmodell	Marktplatz mit Abonnement

Höhepunkte der Investition

- Wir sind in einem großen, fragmentierten und widerstandsfähigen Markt für Schönheitspflege und medizinische Ästhetik tätig, der eine erhebliche Unterauslastung aufweist.
- Das abonnementbasierte Geschäftsmodell generiert vorhersehbare, wiederkehrende Einnahmen und erhöht gleichzeitig die Terminauslastung der Partnereinrichtungen.
- Eine differenzierte Positionierung auf dem Markt, unterstützt durch ein kuratiertes Angebot, ein starkes Wiederholungsverhalten der Kunden und eingebettete Buchungsabläufe.
- Etablierte Präsenz in acht Großstadtmärkten mit einem klar definierten Expansionsplan in zwölf weiteren Ballungszentren.
- Mehrere zukünftige Monetarisierungsmöglichkeiten durch Zahlungen, Finanzierung, Beschaffung und vertikale SaaS-Lösungen.
- Attraktiver Einstiegspunkt bei einer Bewertung von etwa 3,85x ARR.
- Wir sind in der Lage, eine umfassende Betriebsplattform für unabhängige Anbieter von Schönheitspflege und medizinischer Ästhetik zu werden.

Geschäftlicher Überblick

Das Unternehmen basiert auf der Überzeugung, dass Schönheit und Ästhetik im Wesentlichen eine Herausforderung für die Optimierung der Nachfrage und nicht für die Rabattierung sind. Traditionelle Werbeplattformen schmälern oft die Gewinnspannen, schwächen die Markenwahrnehmung und ziehen Kunden mit geringer Loyalität an.

Stattdessen nutzt die Plattform ein Mitgliedschaftsmodell, das die wiederkehrende Nachfrage auf ein ausgewähltes Netzwerk von Qualitätsanbietern konzentriert. Dieser Ansatz verbessert die Nutzungsraten, erhöht die Kundenbindung und schafft eine nachhaltigere Einnahmequelle für die Partnereinrichtungen.

Für Verbraucher bietet die Plattform Komfort, Entdeckung und Zugang zu vertrauenswürdigen Anbietern. Für Veranstaltungsorte dient es als berechenbarer Nachfragemotor, der die Abhängigkeit von bezahlter Werbung verringert und den langfristigen Kundenwert verbessert.

Marktchance

Das Unternehmen ist in einem großen und wachsenden Markt tätig, der sich durch eine starke Verbrauchernachfrage, eine hohe Servicefrequenz und ein fragmentiertes Anbieterangebot auszeichnet. Der Sektor der Schönheitspflege und medizinischen Ästhetik ist nach wie vor stark unterversorgt mit integrierten Technologieplattformen, die sowohl die Kundenakquise als auch die betriebliche Effizienz steigern können.

Die derzeitige Konzentration auf dicht besiedelte städtische Märkte schafft günstige Bedingungen für die Annahme von Mitgliedern, lokale Entdeckungen und die Liquidität des Marktes. Über das Kernmodell des Marktplatzes hinaus bieten sich erhebliche Möglichkeiten durch die Einführung von Finanzdienstleistungen, Beschaffungslösungen und betrieblichen Softwareprodukten, die speziell auf die Betreiber von Schönheits- und Ästhetikinstituten zugeschnitten sind.

Wachstumsstrategie

Das Wachstum wird durch eine disziplinierte Stadt-für-Stadt-Expansionsstrategie vorangetrieben, die sich auf Folgendes konzentriert:

- Kuratierte Akquise von Partnerveranstaltungen
- Mitgliederwachstum und Mitgliederbindung
- Kreatives und von Influencern gesteuertes Content Marketing
- Empfehlungsbasierte Kundenakquise
- Lokale Marktplatzdichte
- Entwicklung strategischer Partnerschaften

Das Unternehmen ist derzeit in acht Märkten tätig und hat zwölf weitere städtische Zentren für eine baldige Expansion identifiziert. Das künftige Wachstum wird voraussichtlich durch eine tiefere Integration von Veranstaltungsorten, verstärkte Initiativen zur Kundenbindung und zusätzliche Monetarisierungsprodukte, die auf die bestehende Plattforminfrastruktur aufgesetzt werden, unterstützt werden.

Begründung für die Investition

Diese Gelegenheit bietet Anlegern ein Engagement in einer skalierbaren Plattform mit wiederkehrenden Einnahmen, die in einer großen, fragmentierten und technologiegestützten Kategorie von Verbraucherdienstleistungen tätig ist. Das Unternehmen kombiniert Marktplatzökonomie, Abbonementeinnahmen und zukünftiges SaaS-Monetarisierungspotenzial in einem einzigen Ökosystem.

Zu den wichtigsten Anlagemerkmale gehören:

- Transparenz und Vorhersagbarkeit wiederkehrender Einnahmen
- Starke zweiseitige Marktdynamik
- Kapitaleffizientes Wachstumsprofil
- Erhebliche geografische Expansionsmöglichkeiten
- Mehrere margenstarke Monetarisierungsebenen
- Potenzial, ein kategoriedefinierendes Betriebssystem für die Schönheits- und medizinische Ästhetikbranche zu werden

The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction

The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.

By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.

This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.

The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.

All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.

MERGERSCORP

© 2026 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

© 2026 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website <https://www.mergerscorp.com/disclaimer>. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.

MERGERSCORP

WWW.MERGERSCORP.COM