

Etablierter italienischer Hersteller von chemischen Lösungen für Industrie und Verbraucher



MERGERSCORP

Etablierter italienischer Hersteller von chemischen Lösungen für Industrie und Verbraucher

Das Unternehmen ist ein etablierter italienischer Hersteller und Vertreiber von chemischen Spezialprodukten mit einer langjährigen Tradition, die in der industriellen Entwicklung der Nachkriegszeit wurzelt. Im Laufe der Jahrzehnte hat sich das Unternehmen zu einem anerkannten Marktteilnehmer entwickelt, der ein umfassendes Portfolio an hochwertigen Lösungen für zahlreiche Anwendungsbereiche anbietet.

Mit einem starken Fokus auf Eigenproduktion, betrieblicher Effizienz und Kundenzufriedenheit kombiniert das Unternehmen traditionelles Fachwissen mit kontinuierlicher Innovation und positioniert sich so als zuverlässiger Partner für professionelle und private Kunden.

Höhepunkte der Investition

1. Etablierte Marktpräsenz

- Lange operative Geschichte mit starker Markenbekanntheit in Italien
- Loyal und diversifizierter Kundenstamm in mehreren Regionen
- Nachgewiesene Erfolgsbilanz bei gleichbleibender Produktqualität und Zuverlässigkeit

2. Vertikal integriertes Produktionsmodell

- Über 90% der Produkte werden im eigenen Haus hergestellt
- Volle Kontrolle über die gesamte Wertschöpfungskette (Formulierung → Produktion → Vertrieb)
- Sorgt für gleichbleibende Qualität und Optimierung der Gewinnspanne

3. Breites und diversifiziertes Produktportfolio

Umfassendes Angebot an Lösungen einschließlich:

- Oberflächenbehandlung (Stein, Marmor, Kacheln und industrielle Materialien)
- Reinigung und Waschmittel
- Abflussreiniger und Entkalkungslösungen
- Chemikalien für die Poolpflege
- Farben und Beschichtungen

4. Starke Wettbewerbspositionierung

- Breites Produktsortiment mit hoher SKU-Tiefe
- Wettbewerbsfähige Preise mit gutem Preis-Leistungs-Verhältnis
- Unverwechselbares Branding und Produktdesign

5. Stabiles und skalierbares Geschäftsmodell

- Wiederholter Kundenstamm mit langfristigen Beziehungen
- Vertrieb über mehrere Kanäle (B2B-Großhandel, Einzelhandelsnetze)
- Möglichkeiten zur geografischen und produktspezifischen Expansion

Geschäftsmodell

TARGET PRICE

\$ 4,500,000

GROSS REVENUE

\$ 5,100,000

EBITDA

\$ 0

BUSINESS TYPE

Produktion

COUNTRY

Italien

BUSINESS ID

L#20261029

Das Unternehmen verfügt über ein vollständig integriertes Produktions- und Vertriebsmodell, das von folgenden Partnern unterstützt wird:

- Interne F&E und Produktentwicklung
- Effiziente Produktionsprozesse
- Etabliertes Vertriebsnetz in ganz Italien
- Starke Beziehungen zu Großhändlern und Einzelhandelspartnern

Die wichtigsten Umsatzträger:

- Breiter Produktkatalog für zahlreiche Anwendungsfälle
- Hohe Kundenbindung und Nachbestellungen
- Kontinuierliche Produktinnovation und Erweiterung des Portfolios

Wettbewerbsvorteile

- Hohes Maß an vertikaler Integration (eigene Fertigung)
- Umfangreiche Produktpalette, die mehrere Endmärkte abdeckt
- Starke Kundentreue und Markenreputation
- Flexible Produktionsmöglichkeiten für maßgeschneiderte Lösungen
- Konsequenter Fokus auf Qualität und Innovation

Wachstumschancen

- Expansion in neue geografische Märkte (EU und darüber hinaus)
- Weitere Entwicklung von Handelsmarken / B2B-Partnerschaften
- Erweiterung der Produktlinie und Innovation
- Stärkung der digitalen und E-Commerce-Kanäle

The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction

The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.

By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.

This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.

The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.

All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.

MERGERSCORP

© 2026 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

© 2026 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website <https://www.mergerscorp.com/disclaimer>. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.

MERGERSCORP

WWW.MERGERSCORP.COM