

30 Jahre alte, vom British Council akkreditierte Englisch- Sprachschule



MERGERSCORP

30 Jahre alte, vom British Council akkreditierte Englisch-Sprachschule

Ein seit langem etablierter und hoch angesehener Anbieter von Englischunterricht (ELT) in einer historischen Marktstadt im Osten Englands, in der Nähe einer angesehenen Universitätsstadt. Mit mehr als 30 Jahren Erfahrung und der Akkreditierung durch den British Council profitiert das Unternehmen von guten Beziehungen zu internationalen Agenturen, einer konstanten Nachfrage von Studenten und einem bewährten, Cash-generierenden Modell.

Wichtigste Highlights

- Attraktive finanzielle Leistung: £1,53 Mio. Umsatz mit £430k Betriebsgewinn (28%+ Marge) und £897k Bruttogewinn (58,5% Marge), was eine starke Rentabilität und operative Effizienz zeigt.
- Starke Cash-Position: £487k Barmittel auf der Bank, die finanzielle Stabilität und zukünftige Wachstumsinitiativen unterstützen.
- Einzigartige Marktfunktion: Der einzige ELT-Anbieter in seiner Stadt, der einen klaren Wettbewerbsvorteil bietet, da es keine direkte lokale Konkurrenz gibt.
- Etabliertes globales Netzwerk: 200+ internationale Agenten mit einer hohen Anzahl von Wiederholungsbuchungen; Studenten zahlen in der Regel im Voraus, was eine starke Dynamik des Betriebskapitals unterstützt.
- Schlüsselfertiger Betrieb: Ein erfahrenes Managementteam mit minimaler Beteiligung des Eigentümers sorgt für einen reibungslosen Übergang und Skalierbarkeit.
- Wachsendes Jugendsegment: Starke Dynamik bei den Programmen für Kinder und junge Lernende, ein wichtiger Motor für zukünftiges Wachstum.
- Unmittelbare Kostensynergien: £135k-£200k jährliche Einsparungen für den neuen Eigentümer durch Optimierung der eigentümerbezogenen Kosten.

Wachstumschancen

- Erweiterung des Erasmus-Programms (2027): Einführung von Lehrerausbildungskursen mit einem Potenzial von 50.000 £ im ersten Jahr.
- Integrationskurse für Studenten: Eine Erhöhung der Teilnahme von 9% auf 20% könnte c. £175k zusätzliche Einnahmen bei minimalen Infrastrukturanforderungen.
- Unterkunft Upside: Erweiterung des Gastfamiliennetzwerks durch neue lokale Wohnsiedlungen; geringe Investitionskosten (~£10k).
- Marketing & Veranstaltungen: Eine verstärkte Teilnahme an Workshops und Konferenzen könnte mit begrenzten Investitionen (~£15k p.a.) 1.000 zusätzliche Studentenwochen pro Jahr (~£700k Einnahmen) bringen.
- Zusätzliche Einnahmequellen: Upselling-Möglichkeiten mit hohen Margen, einschließlich Aktivitäten, Ausflüge und Rahmenprogramme.
- Preisstrategie: Kontinuierliche jährliche Gebührenerhöhungen (~8%) könnten in den nächsten drei Jahren zusätzliche Einnahmen in Höhe von £100k+ generieren.
- Erweiterung der Kapazität: Die mögliche Anmietung eines nahegelegenen Gebäudes könnte die Kapazität um bis zu 100 Studenten pro Woche erhöhen (bis zu 5.000 zusätzliche Studentenwochen / ca. £3 Millionen Einnahmen).
- Investition in ein Studentenwohnheim: Bescheidene jährliche Investition (ca. 30 T€) zur Verbesserung des Unterkunftsangebots und zur Sicherung wiederholter

GROSS REVENUE

\$ 897,000

EBITDA

\$ 430,000

BUSINESS TYPE

Aus- und Weiterbildung

COUNTRY

Vereinigtes Königreich

BUSINESS ID

L#20261024

The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction

The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.

By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.

This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.

The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.

All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.

MERGERSCORP

© 2026 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

© 2026 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website <https://www.mergerscorp.com/disclaimer>. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.

MERGERSCORP

WWW.MERGERSCORP.COM