

Margenstarkes Unternehmen für Sport und Executive Networking





Margenstarkes Unternehmen für Sport und Executive Networking

Dieses Angebot stellt eine erstklassige Akquisitionsmöglichkeit für ein margenstarkes Sport- und Executive Networking-Unternehmen mit Sitz in New York City dar.

Das Unternehmen führt landesweit in Nordamerika und international Veranstaltungen durch und konzentriert sich dabei auf exklusive Networking-Erlebnisse für Führungskräfte. Es hat sich als führendes Unternehmen in seinem Bereich etabliert und erzielt durchgehend Nettomargen von 45% bis 55%.

Das leistungsstarke Geschäftsmodell des Unternehmens besteht in der Organisation von exklusiven Golfausflügen, bei denen Top-Führungskräfte mit professionellen Sportlern zusammenkommen. Diese Veranstaltungen sind so konzipiert, dass sie mehr sind als typische Geschäftstreffen und ein Umfeld schaffen, in dem sich Beziehungen zu konkreten Geschäftsmöglichkeiten entwickeln können. Das Unternehmen hat aus einer lukrativen Marktlücke Kapital geschlagen, indem es einer elitären Kundschaft einzigartige Networking-Erlebnisse bietet, die es sonst nirgendwo gibt.

Keypoints

- **Elite-Klientel:** Das Unternehmen hat Beziehungen zu C-Suite-Führungskräften und ehemaligen Profisportlern aufgebaut und damit ein wertvolles und schwer zu reproduzierendes Netzwerk geschaffen.
- **Diversifizierte Einkünfte:** Zu den Einnahmequellen gehören Veranstaltungsgebühren, Sponsoring, Joint Ventures und Werbung, was für Stabilität und Wachstumspotenzial sorgt.
- **Wachstumsfähig:** Das Unternehmen ist für die Expansion in das Franchising, in neue geografische Märkte und andere Sportarten mit minimalem Kapitalbedarf positioniert.
- **Strategische Partnerschaft:** Ein Joint-Venture mit einem globalen Reiseberatungsunternehmen ist im Gange, um luxuriöse Golfurlaubspakete auf den Markt zu bringen, die neue Einnahmequellen eröffnen werden.

Das Unternehmen hat eine außergewöhnliche finanzielle Leistung mit konstantem Wachstum von Jahr zu Jahr gezeigt.

Im Jahr 2024 erwirtschaftete das Unternehmen bei 28 Veranstaltungen einen Nettogewinn von fast 7 Mio. \$, was sowohl einen Anstieg des Veranstaltungsvolumens als auch eine verbesserte Rentabilität mit Margen von über 55% widerspiegelt. Das Unternehmen ist aufgrund der hohen Nachfrage von C-Suite-Führungskräften und eines skalierbaren Geschäftsmodells mit starkem Wachstumspotenzial als lukratives Investment positioniert. Das Unternehmen profitiert außerdem von einem geringen Wettbewerb und hohen Eintrittsbarrieren, da seine etablierten Beziehungen zu professionellen Sportlern für Wettbewerber nur schwer zu kopieren sind.

Der Verkäufer ist offen für eine Mehrheitsübernahme oder eine vollständige Übernahme, wobei flexible Transaktionsstrukturen möglich sind, um die Präferenzen des Käufers zu berücksichtigen.

TARGET PRICE

\$ 18,000,000

GROSS REVENUE

\$ 12,600,000

EBITDA

\$ 6,900,000

BUSINESS TYPE

Sport

COUNTRY

Vereinigte Staaten

BUSINESS ID

L#20251010

The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction

The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.

By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.

This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.

The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.

All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.

www.mergerscorp.com



© 2024 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

© 2024 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website <https://www.mergerscorp.com/disclaimer>. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.



WWW.MERGERSCORP.COM