

15+Jahre altes Linux VPS Web-Hosting Unternehmen





15+ Jahre altes Linux VPS Web-Hosting Unternehmen

Ein Webhosting-Unternehmen bietet den Service des Hostings von Websites im Internet an. Einfach ausgedrückt bedeutet dies, dass sie Privatpersonen oder Unternehmen, die ihre Websites im World Wide Web zugänglich machen möchten, Speicherplatz auf ihren Servern zur Verfügung stellen.

Das Webhosting-Geschäft ist ein wesentlicher Bestandteil der heutigen digitalen Welt, da jede Website einen Server benötigt, um zu funktionieren. Diese Unternehmen bieten verschiedene Arten von Hosting-Diensten an, wie z.B. Shared Hosting, Virtual Private Server (VPS) Hosting, Dedicated Server Hosting und Cloud Hosting.

Shared Hosting ist die häufigste und kostengünstigste Option, bei der sich mehrere Websites die Ressourcen eines einzigen Servers teilen. VPS-Hosting bietet mehr Kontrolle und Ressourcen für Websites mit hohem Datenverkehr, während dediziertes Server-Hosting einen ganzen Server für eine einzelne Website oder einen einzelnen Kunden bereitstellt. Beim Cloud-Hosting werden mehrere Server eingesetzt, um die Last auszugleichen und die Zuverlässigkeit zu gewährleisten.

Webhosting-Unternehmen bieten auch zusätzliche Dienstleistungen wie Domainregistrierung, Website-Erstellung, E-Mail-Hosting und Sicherheitsfunktionen an, um das Hosting-Erlebnis zu verbessern.

Der Erfolg eines Webhosting-Unternehmens liegt in der Bereitstellung zuverlässiger und effizienter Hosting-Dienste, in der Gewährleistung einer maximalen Betriebszeit und im Angebot eines starken Kundensupports. Da die Nachfrage nach Websites weiter steigt, wird erwartet, dass auch die Webhosting-Branche mitwächst.

Übersicht

Das seit 2009 tätige und 2020 renovierte Unternehmen ist ein führender Hosting-Anbieter, der Kunden auf der ganzen Welt eine Reihe von Dienstleistungen anbietet.

Unternehmensstruktur

Globale Präsenz mit Niederlassungen in Großbritannien (LLP, Inhaber von geistigem Eigentum), Dominica (LTD + Bankkonto) und Österreich (Selbstständige, Verträge + Management).

Die Server des Unternehmens befinden sich an strategischen Standorten in der Tschechischen Republik, der Ukraine und in Singapur.

Geschichte der Firmengründung

Das Unternehmen wurde 2009 in der Ukraine gegründet. Weitere Gründungen erfolgten in Dominica (2012), Singapur (2015, aufgelöst), Großbritannien (2020) und Österreich (2021).

Klagebefugnis

Das Unternehmen hat eine saubere juristische Bilanz, es gibt keine laufenden Gerichtsverfahren gegen das Unternehmen.

TARGET PRICE

\$ 315,000

GROSS REVENUE

\$ 181,752

EBITDA

\$ 105,598

BUSINESS TYPE

Hosting Businesses

COUNTRY

Vereinigtes Königreich

BUSINESS ID

L#20240593

Struktur des Besitzes

Das Unternehmen befindet sich mehrheitlich im Besitz des Gründers, wobei 99% der Aktien vom Gründer und 1% von der Ehefrau des Gründers in einer LLP-Struktur gehalten werden. Außerdem gehören 100% der Aktien dem Gründer der LTD.

Operative Details

Mit derzeit null Mitarbeitern konzentriert sich der Betrieb auf die Bereitstellung einer Vielzahl von Hosting-Diensten, ausgenommen Websites für Erwachsene.

Infrastruktur

Sie besitzen und verwalten Hardware in Rechenzentren in der Tschechischen Republik, Singapur und der Ukraine. Colocation-Dienste werden nicht angeboten.

Domain-Registrierung

Resellerclub für die Domainregistrierung, die als Wiederverkäufer für verschiedene TLDs fungiert, die über die API von Resellerclub zugelassen sind.

Service & Unterstützung

Der Support wird hauptsächlich auf Englisch angeboten, gelegentlich auch auf Ukrainisch/Russisch für lokale Kunden. Unterstützung durch WHMCS-Tickets 24/7, telefonischen Support 24/7 und Online-Chat zu bestimmten Zeiten.

Kundenprofil

Das typische Kundenprofil besteht aus 55% SOHO, 30% kleinen Unternehmen, 10% mittelständischen Unternehmen und 5% gemeinnützigen Organisationen. Was den Umsatz betrifft, so wird er auf 50% mittlere Unternehmen, 30% SOHO und 20% kleine Unternehmen geschätzt. Ungefähr 20% der Kunden sind in den USA ansässig.

Abrechnung und Bezahlung

Die Abrechnung erfolgt über WHMCS und sie akzeptieren Zahlungen über PayPal, Banküberweisungen, Kryptowährungen (19%) und andere Methoden.

Häufigkeit der Rechnungsstellung

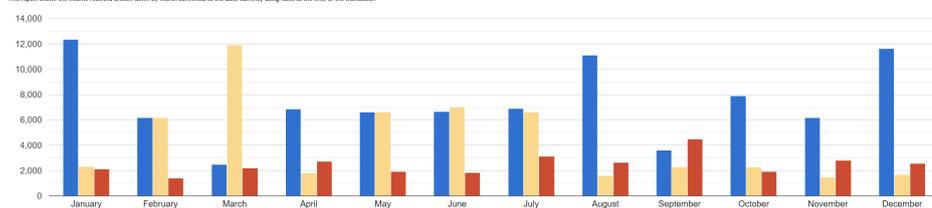
Etwa 90% der Kunden entscheiden sich für eine monatliche Abrechnung, 4% für eine vierteljährliche, 2% für eine halbjährliche und 4% für eine jährliche.

Churn Rate

Die Kundenbindungsfristen variieren, wobei die typische Spanne bei monatlichen Tarifen 2-3 Monate und bei dedizierten Tarifen länger beträgt.

Annual Income Report for 2021

This report shows the income received broken down by month converted to the base currency using rates at the time of the transaction



Month	Amount In	Fees	Amount Out	Balance
January 2021	\$2224.47 USD	\$188.82 USD	\$0.00 USD	\$2135.65 USD
February 2021	\$1454.36 USD	\$47.98 USD	\$0.00 USD	\$1406.38 USD
March 2021	\$2322.24 USD	\$113.67 USD	\$0.00 USD	\$2208.57 USD
April 2021	\$2636.45 USD	\$56.64 USD	\$0.00 USD	\$2579.81 USD
May 2021	\$1957.12 USD	\$47.45 USD	\$0.00 USD	\$1909.67 USD
June 2021	\$1611.91 USD	\$51.12 USD	\$0.00 USD	\$1560.79 USD
July 2021	\$2206.24 USD	\$83.31 USD	\$0.00 USD	\$2122.93 USD
August 2021	\$2713.11 USD	\$57.18 USD	\$0.00 USD	\$2655.93 USD
September 2021	\$4556.36 USD	\$60.00 USD	\$0.00 USD	\$4496.36 USD
October 2021	\$1997.20 USD	\$49.17 USD	\$0.00 USD	\$1948.03 USD
November 2021	\$2881.00 USD	\$59.27 USD	\$0.00 USD	\$2821.73 USD
December 2021	\$2535.24 USD	\$51.53 USD	\$0.00 USD	\$2483.71 USD

2020

Balance: \$29646.90 USD

2021

Report Generated on 23/01/2024 13:58

Annual Income Report for 2022

This report shows the income received broken down by month converted to the base currency using rates at the time of the transaction



Month	Amount In	Fees	Amount Out	Balance
January 2022	\$360.79 USD	\$71.99 USD	\$42.74 USD	\$296.26 USD
February 2022	\$2,677.95 USD	\$33.98 USD	\$0.00 USD	\$2,237.97 USD
March 2022	\$5,889.97 USD	\$53.56 USD	\$0.00 USD	\$4,946.41 USD
April 2022	\$3,204.47 USD	\$84.86 USD	\$0.00 USD	\$3,119.61 USD
May 2022	\$3,927.05 USD	\$60.95 USD	\$0.00 USD	\$3,866.10 USD
June 2022	\$2,762.83 USD	\$65.71 USD	\$0.00 USD	\$2,700.12 USD
July 2022	\$4,579.04 USD	\$53.44 USD	\$0.00 USD	\$4,425.60 USD
August 2022	\$773.24 USD	\$45.14 USD	\$0.00 USD	\$727.10 USD
September 2022	\$2,736.24 USD	\$62.74 USD	\$0.00 USD	\$2,453.50 USD
October 2022	\$803.35 USD	\$32.89 USD	\$0.00 USD	\$770.46 USD
November 2022	\$3,185.59 USD	\$35.39 USD	\$0.00 USD	\$2,949.20 USD
December 2022	\$739.90 USD	\$30.42 USD	\$0.00 USD	\$711.48 USD

< 2022

Balance: \$42345.17 USD

2022 >

Report Generated on 23/01/2024 13:55

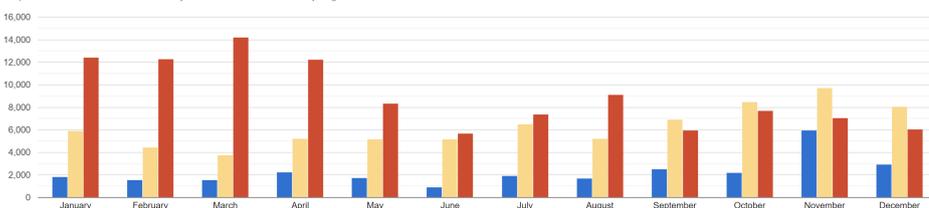
Reports

Help

Annual Income Report for 2023

Tools

This report shows the income received broken down by month converted to the base currency using rates at the time of the transaction



Month	Amount In	Fees	Amount Out	Balance
January 2023	€1,2819.36EUR	€347.76EUR	€34.26EUR	€12,437.34EUR
February 2023	€1,2,601.33EUR	€309.33EUR	€0.00EUR	€12,292.00EUR
March 2023	€1,4,502.98EUR	€257.16EUR	€28.79EUR	€14,217.03EUR
April 2023	€1,2,521.75EUR	€245.10EUR	€39.39EUR	€12,237.26EUR
May 2023	€6,614.02EUR	€241.84EUR	€41.03EUR	€6,331.14EUR
June 2023	€5,893.74EUR	€162.41EUR	€57.12EUR	€5,674.20EUR
July 2023	€7,690.49EUR	€274.14EUR	€41.08EUR	€7,375.27EUR
August 2023	€1,0,124.69EUR	€185.59EUR	€809.06EUR	€9,130.03EUR
September 2023	€6,123.10EUR	€162.53EUR	€16.28EUR	€5,944.28EUR
October 2023	€7,899.99EUR	€190.21EUR	€0.00EUR	€7,709.78EUR
November 2023	€7,263.10EUR	€180.63EUR	€45.12EUR	€7,037.36EUR
December 2023	€6,352.99EUR	€196.41EUR	€88.93EUR	€6,067.04EUR

< 2022

Balance: €108,452.14EUR

2024 >

Report Generated on 23/01/2024 13:11

The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction

The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.

By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.

This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.

The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.

All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.

www.mergerscorp.com



© 2024 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

© 2024 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website <https://www.mergerscorp.com/disclaimer>. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.



WWW.MERGERSCORP.COM