

Hochprofitable US Full-Service Digital Agentur





Hochprofitable US Full-Service Digital Agentur

Diese etablierte Full-Service-Agentur für digitales B2B-Marketing mit einer 14-jährigen Erfolgsbilanz steht derzeit zur Übernahme zur Verfügung. Die Agentur hat außergewöhnliche Widerstandsfähigkeit und Wachstum bewiesen, insbesondere nachdem eine frühere Akquisition aufgrund allgemeiner wirtschaftlicher Herausforderungen nicht zum Abschluss gebracht werden konnte. Seitdem hat sich das Unternehmen einem umfassenden Bericht zur Ertragsqualität (QoE) unterzogen, der seine robuste finanzielle Gesundheit bestätigt, und konnte sowohl den Umsatz nach zwölf Monaten (TTM) als auch das EBITDA weiter deutlich steigern. Der starke operative Rahmen, die bewährten Methoden und der ausgezeichnete Ruf auf dem Markt machen das Unternehmen zu einer attraktiven Gelegenheit für strategische Investoren, die ein skalierbares Wachstum anstreben.

Die Agentur hat sich einen Ruf als hocheffektiver und skalierbarer Partner für einen vielfältigen Kundenstamm erarbeitet, darunter E-Commerce-Marken, SaaS-Unternehmen und professionelle Sportorganisationen. Die Agentur ist auf gewinnbringende Marketingdienstleistungen, Konversionsoptimierung und Softwareentwicklung spezialisiert. Das vollständig integrierte Dienstleistungsangebot umfasst:

- Bezahlte Werbung & Social Media Management
- E-Mail-Marketing & CRM-Automatisierung
- SEO & Online Reputation Management
- Entwicklung kundenspezifischer Software
- Optimierung der Konversionsrate
- Strategische Marketingplanung

Durch die Nutzung profunder Fachkenntnisse in stark nachgefragten Sektoren wie E-Commerce und SaaS hat die Agentur ein skalierbares, margenstarkes Servicemodell entwickelt, das die Benchmarks der Branche regelmäßig übertrifft.

Im Mittelpunkt des Auftrags der Agentur steht die Verpflichtung, die Kunden durch Innovation zu unterstützen. Durch die Bereitstellung von Spitzentechnologie, kreativen Expertenlösungen und datengesteuerten Strategien ermöglicht es die Agentur Unternehmen, in einer wettbewerbsintensiven digitalen Landschaft nicht nur zu konkurrieren, sondern zu gedeihen.

Die spürbaren Auswirkungen auf die Kunden sind erheblich:

- Kunden haben eine Verbesserung der Konversionsrate um bis zu 50% festgestellt.
- Unsere Kunden haben in wichtigen Segmenten ein jährliches Wachstum von über 100% erzielt.
- Die Agentur hat mit ihrem Kundenportfolio jährliche Umsätze in Millionenhöhe erzielt und ist ein zuverlässiger Wachstumspartner für digital orientierte Unternehmen.

Die Agentur wird derzeit von drei Partnern geleitet, von denen jeder 10-20 Stunden pro Woche zur Verfügung stellt, wobei der Schwerpunkt auf strategischer Aufsicht, Geschäftsentwicklung und Teamführung liegt. Die tägliche Arbeit mit den Kunden wird von einem erfahrenen Kernteam fachmännisch verwaltet, so dass ein zukünftiger

TARGET PRICE

\$ 8,500,000

GROSS REVENUE

\$ 3,267,690

EBITDA

\$ 1,883,748

BUSINESS TYPE

Internetfirmen

COUNTRY

Vereinigte Staaten

BUSINESS ID

L#20250982

Eigentümer die Flexibilität hat, entweder eine halbpassive oder eine aktivere Rolle zu übernehmen, um das Wachstum zu beschleunigen.

Das breitere operative Team besteht aus hochrangigen Marketing-, Betriebs- und Kreativfachleuten mit Sitz in den USA, die durch ein hocheffizientes Nearshore-Entwicklungsteam ergänzt werden. Diese hybride Struktur gewährleistet eine starke Ausführungsfähigkeit bei gleichzeitig optimaler Kosteneffizienz.

Diese profitable und skalierbare Agentur ist eine ideale Übernahmegelegenheit für Investoren oder Unternehmen, die ihr Portfolio an digitalen Dienstleistungen erweitern und von einem gut etablierten, wachstumsstarken Unternehmen profitieren möchten.

Wichtigste Vorteile

- **Hochprofitabel** mit 99% GP Margen und 58% NP Margen
- **Außergewöhnlich leistungsstarkes Team** mit einer Mischung aus in den USA ansässigen Vollzeitkräften und Nearshore-Vertragspartnern
- **Hohe Kundenbindung** und langfristige Verträge
- **Schlüsselfertige Operationen** mit schriftlichen SOPs, internen Software-Tools und definierten Prozessen
- **Vielfältiges Portfolio** über mehrere E-Commerce-Kategorien und umsatzstarke Kunden (\$10-30M+)
- **Konsistente Einnahmen** aus einer Mischung aus Festanstellung und Ad-hoc-Projekten, ohne Saisonabhängigkeit
- **Monetarisierbares Past Book of Businesses** mit mehr als 200 Unternehmen, bereit für die Öffentlichkeitsarbeit

Marketing

Das Unternehmen betreibt derzeit keine bezahlte Werbung, um sein eigenes Geschäft auszubauen. Das Wachstum der Agentur wurde durch ihren außergewöhnlichen Ruf vorangetrieben, der vor allem durch Mundpropaganda, Netzwerke und Empfehlungen gestützt wird. Obwohl keine Investitionen in Marketing getätigt wurden, hat das Unternehmen kontinuierlich hochwertige Kunden angezogen, darunter 6 neue Kunden, die sich in den letzten 30 Tagen angemeldet haben.

Operative Struktur

Die Agentur verfügt über eine schlanke und effiziente Struktur und wird von drei Teilzeit-Eigentümern geführt, die von drei Vollzeitmitarbeitern und einer Mischung aus 10 US-amerikanischen und Nearshore-Vertragspartnern unterstützt werden, die das Tagesgeschäft managen.

Finanzielle Stärke

Mit einem Jahrzehnt Erfahrung, mehr als 200 Kundenaufträgen, einer vertrauenswürdigen Marke und einem talentierten Team ist das Unternehmen für weiteres Wachstum gerüstet. Mit seinem skalierbaren Modell ist das Unternehmen in der Lage, ein dominierender Akteur im Bereich der digitalen Lösungen zu werden, und bietet unter dem neuen Eigentümer ein immenses Potenzial für Expansion und Erfolg.

The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction

The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.

By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.

This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.

The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.

All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.

www.mergerscorp.com



© 2024 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

© 2024 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website <https://www.mergerscorp.com/disclaimer>. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.



WWW.MERGERSCORP.COM