

# Historisch führender Anbieter von Magento & Shopify-Erweiterungen für den digitalen Handel





## Historisch führender Anbieter von Magento & Shopify-Erweiterungen für den digitalen Handel

Ein führender Lösungsanbieter im Adobe Commerce (Magento) Ökosystem. Seit 15 Jahren auf dem Markt, bietet das Unternehmen über 300 Magento 2 Erweiterungen und Lösungen an. Es betreut einen Kundenstamm von mehr als 20.000 Kunden und hat mehr als 1.700 Projekte erfolgreich abgeschlossen. Das Unternehmen ist als erste Wahl für Magento 2-Erweiterungen anerkannt und hält unter seinen direkten Konkurrenten die Position 1 nach Umsatz.

### Marktposition

Der Markt für Digital Commerce-Anwendungen erfährt aufgrund der anhaltenden Expansion des eCommerce ein erhebliches Wachstum. Adobe Commerce (Magento 2) nimmt eine führende Position unter den Digital Commerce-Plattformen (DCP) ein und ist 1,8 Mal beliebter als sein nächster Konkurrent. Das Unternehmen ist in diesem wachsenden Markt als einer der wichtigsten Anbieter von Erweiterungen für die Adobe Commerce-Plattform tätig und nimmt unter den Entwicklern von Magento-Erweiterungen eine Spitzenposition ein.

Geografische und kundenbezogene Diversifizierung

Das Unternehmen bedient einen breit gefächerten globalen Kundenstamm. Die Umsätze werden hauptsächlich in Europa (47%) und Nordamerika (35%) generiert, wobei die Kundenverteilung ähnliche Anteile aufweist (Europa 54%, Nordamerika 29%). Der Kundenstamm erstreckt sich über verschiedene Produktkategorien, wobei Mode & Bekleidung 20%, Haus & Garten 13% und sonstiger Lifestyle sowie Computer & Elektronik jeweils 10% ausmachen.

### Geschäftsmodell und Strategie

Das Geschäftsmodell konzentriert sich auf die Bereitstellung einer umfassenden Lösung für Kunden, einschließlich Erweiterungen und Upgrades per Abonnement, Anpassungen, Optimierungen, Integrationen, Wartung, Support und Sicherheit. Das Unternehmen arbeitet aktiv daran, seine Kundenbindungsrate im zweiten Jahr zu verbessern, die sich deutlich auf 59 % im Jahr 2022 und 64 % im Jahr 2023 verbessert hat.

### Wachstumsinitiativen

Das Unternehmen verfolgt mehrere Wachstumsstrategien, darunter:

#### Organisches Wachstum in Magento

Nutzen Sie das stetige jährliche Wachstum von 10-15% von Magento durch sein Abonnementmodell und seine Marktführerschaft.

#### Erweiterung auf Shopify

Entwicklung von Plug-Ins, um die schneller wachsende, auf KMUs ausgerichtete Plattform von Shopify zu nutzen, die jährlich um 20-25% wächst. Das Unternehmen verzeichnet seit August 2023 einen erheblichen Zuwachs an Nutzern auf alternativen Plattformen wie Shopify und Wix.

#### TARGET PRICE

\$ 22,950,000

#### GROSS REVENUE

\$ 8,900,000

#### EBITDA

\$ 2,700,000

#### BUSINESS TYPE

Software & SAAS

#### COUNTRY

Vereinigtes Königreich

#### BUSINESS ID

L#20250962



*The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction*

*The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.*

*By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.*

*This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.*

*The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.*

*All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.*

www.mergerscorp.com



© 2024 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

*© 2024 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website <https://www.mergerscorp.com/disclaimer>. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.*



[WWW.MERGERSCORP.COM](http://WWW.MERGERSCORP.COM)