

Globaler IT- Dienstleister



MERGERSCORP

Globaler IT-Dienstleister

Informationstechnische Dienstleistungen mit Schwerpunkt auf Mehrwertdiensten (Softwareentwicklung, IT-Support, Managed Services). Das Unternehmen ist ein gut etablierter globaler IT-Dienstleister mit einem breit gefächerten Kundenportfolio, der hauptsächlich multinationale Unternehmen in ganz Lateinamerika bedient. Es hat eine nachgewiesene Erfolgsbilanz bei der Umstellung der Kunden von einfachen Personalvermittlungsmodellen auf höherwertige Dienstleistungen. Das Unternehmen unterscheidet sich durch die vollständige Einhaltung der arbeits- und steuerrechtlichen Vorschriften in allen Ländern, in denen es tätig ist, und durch die Förderung langfristiger Kundenbeziehungen, die auf Verlässlichkeit und reduziertem Betriebsrisiko basieren.

Marktposition

Das Unternehmen ist in einem wettbewerbsintensiven Markt für Technologiedienstleistungen tätig, insbesondere in Lateinamerika. Das Unternehmen konkurriert zwar mit informellen Betreibern, die aufgrund der Nichteinhaltung von Vorschriften möglicherweise niedrigere Kosten haben, behauptet jedoch eine starke Wettbewerbsposition, indem es die vollständige Einhaltung von Vorschriften, Betriebssicherheit und hochwertigen Standards bietet. Die Preisstrategie des Unternehmens bietet ein ausgewogenes Verhältnis zwischen Wettbewerbsfähigkeit und dem Wert seines konformen Nearshore-Liefermodells.

Höhepunkte

- 30 Jahre Erfolgsbilanz als zuverlässiger IT-Dienstleister
- Breite internationale Präsenz in Lateinamerika, den USA und Spanien.
- Niederlassungen in Argentinien und Mexiko
- Skalierbares Liefermodell für Unternehmenskunden
- Vollständiger Verkaufsprozess im Gange, um die nächste Wachstumsphase zu unterstützen

Service-Angebot

- Qualitätssicherung: komplettes Spektrum an manuellen und automatisierten Testdienstleistungen
- Softwareentwicklung: maßgeschneiderte Lösungen für die digitale Transformation
- Technische Unterstützung: End-to-End-Infrastruktur- und Benutzer-Supportdienste
- Rekrutierung von Talenten: Spezialisierte IT-Teamvergrößerung

Wachstumsstrategie

- Geografische Expansion: Nutzung bestehender Kundenbeziehungen, um das Wachstum in neuen Märkten, insbesondere in Spanien, voranzutreiben, und weitere Entwicklung anderer lateinamerikanischer Länder (Brasilien, Chile, USA, Uruguay, Kolumbien, Peru) durch Direktinvestitionen und strategische Partnerschaften.
- Cross-Selling: Ausweitung des Serviceangebots für bestehende Kunden.

TARGET PRICE

\$ 8,250,000

GROSS REVENUE

\$ 10,300,000

EBITDA

\$ 0

BUSINESS TYPE

Dienstleistungen

COUNTRY

Argentinien

BUSINESS ID

L#20250955

- Optimierung der Gewinnspanne: Kontinuierliche Bemühungen zur Verbesserung der Rentabilität durch Neuverhandlungen von Verträgen, Übernahme von Fixkosten bei steigenden Umsätzen und geografische Diversifizierung der Lieferkapazitäten.

Finanzielle Highlights (Projektionen)

- Gesamteinnahmen: Voraussichtlich von 10,3 Millionen Dollar im Jahr 2024 auf 34,8 Millionen Dollar im Jahr 2029.
- Umsatz-Konzentration: Argentinien, Spanien, Mexiko, Andere LatAm.
- Bruttomarge: Wird voraussichtlich stabil bei 27-28% bleiben.
- EBITDA: Es wird ein deutlicher Anstieg von 7,2 % im Jahr 2024 auf 13,5 % im Jahr 2029 prognostiziert, was auf die betriebliche Größe, die Vertragsoptimierung und die europäische Expansion zurückzuführen ist. Das spanische Geschäft wird voraussichtlich ab 2027 ein positives EBITDA erzielen.

The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction

The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.

By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.

This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.

The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.

All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.

MERGERSCORP

© 2026 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

© 2026 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website <https://www.mergerscorp.com/disclaimer>. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.

MERGERSCORP

WWW.MERGERSCORP.COM