

10-jähriges italienisches E-Commerce- Unternehmen





MERGERSCORP

The Leader In Business Sales Mergers & Acquisitions

10-jähriges italienisches E-Commerce-Unternehmen

Eine dynamische und designorientierte italienische Herrenbekleidungsмарke definiert den modernen Luxus durch ein skalierbares E-Commerce-Modell, eine starke internationale Präsenz und ein unerschütterliches Bekenntnis zur traditionellen neapolitanischen Schneiderei neu. Die 2010 gegründete Marke mit Hauptsitz in Kampanien ist bekannt für die Verwendung edler Stoffe, ökologisch nachhaltiger Materialien und exklusiver hauseigener Grafikdrucke.

Die Produktpalette umfasst maßgeschneiderte Anzüge, handgenähte Hemden, Einstecktücher mit charakteristischen Aufdrucken, luxuriöse Bademode und individuell gestaltbare T-Shirts – alles komplett in Italien gefertigt. Das Unternehmen hebt sich auf dem Markt ab und wird für seine einzigartige Fähigkeit gelobt, Personalisierung in großem Umfang anzubieten und dabei handwerkliches Können mit modernen Kundenerwartungen zu verbinden.

Kommerzielle Highlights

- Produkte in über 40 Ländern verkauft
- Betreibt zwei Flagship-Boutiquen in großen italienischen Städten
- Florierende E-Commerce-Plattform mit ~200.000 Community-Followern
- Vorbereitung der Einführung von Pop-up-Stores in ganz Italien
- Diversifizierung in B2B-Kommunikationsdienstleistungen für Mode, einschließlich KI und Podcast-Produktion

Strategische Vorteile

- 100% Made-in-Italy-Produktion mit flexibler, ausgelagerter Fertigung
- Starker Wiedererkennungswert der Marke, insbesondere für nachhaltige und anpassbare Mode
- Expansionsfähiges Geschäftsmodell, das digitale Kanäle und Erlebniseinzelhandel nutzt (z.B. Luxuskioske in ehemaligen Kiosken)

Investitionsgeslegenheit

- Suche nach Eigenkapitalzufuhr oder strategischer Partnerschaft (auf der Basis von Lizenzgebühren oder einem Hybridmodell)

BUSINESS TYPE
Internetfirmen

COUNTRY
Italien

BUSINESS ID
L#20250944

- Kapital zur Unterstützung der Expansion im Einzelhandel, des globalen Marketings und der Entwicklung von B2B-Kommunikationsdiensten
- Prognostiziertes Umsatzwachstum von 50 %+ jährlich durch neue vertikale Märkte und Einzelhandelsformate

The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction.

The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.

By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.

This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.

The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.

All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.

www.mergerscorp.com



MERGERSCORP

The Leader In Business Sales Mergers & Acquisitions

WWW.MERGERSCORP.COM