

Privates Schweizer Hochschulinstitut



Privates Schweizer Hochschulinstitut

Das private Schweizer Hochschulinstitut ist bekannt für sein Engagement für akademische Exzellenz und innovative Lehrmethoden.

Sie bietet in ganz Europa eine breite Palette von Wirtschafts- und Managementprogrammen an, darunter Bachelor-, Master- und Doktoratsabschlüsse. Dieses Engagement für hohe Standards und Qualität wird durch die Zertifizierung des angesehenen Schweizer Qualitätssiegels EduQua bestätigt. Darüber hinaus ist das Institut berechtigt, Studentenvisa sowohl in der Schweiz als auch in Deutschland zu beantragen, was einen Wettbewerbsvorteil bei der Anwerbung internationaler Studenten darstellt.

Das Institut hat ein beträchtliches Wachstum zu verzeichnen, mit etwa 100 neuen Einschreibungen pro Monat und einer beeindruckenden Gesamtzahl von 1.500 bis 2.000 Absolventen bis heute.

Es arbeitet mit über 500 Agenten in Ländern wie Indien und den Vereinigten Arabischen Emiraten zusammen, um den Umsatz zu steigern.

Der Schwerpunkt liegt auf internationalen Partnerschaften, einschließlich der Zusammenarbeit mit fünf akkreditierten Universitäten in Europa und mehreren prominenten Ed-Tech-Unternehmen in Indien, sowie auf der Zusammenarbeit mit mehreren europäischen und britischen Universitäten. Obwohl das Institut zuvor einen physischen Campus betrieb, verlagerte es aufgrund von COVID-19 seinen Schwerpunkt auf Online-Programme.

Mit Blick auf die Zukunft plant das Institut die Eröffnung von zwei neuen Standorten, nachdem der Berliner Senat und die kantonale Behörde in Luzern ihre Zustimmung erteilt haben. Der erste Campus wird voraussichtlich gegen Ende dieses Jahres eröffnet, der zweite ist für nächstes Jahr geplant. Die Geschäftsleitung verpflichtet sich, auch nach dem Verkauf weiterhin mitzuwirken, um Beratung zu bieten und den Wissenstransfer zu erleichtern. Das Team wird Sie bei der vollständigen Einrichtung der neuen Standorte unterstützen und dafür sorgen, dass der Käufer sich nicht um Entwicklungspläne oder strategische Ziele kümmern muss. Der Eigentümer ist auch bereit, einen Teil des Verkaufserlöses wieder in das Unternehmen zu investieren, mit der Vereinbarung, den Betrag nach Verhandlungen mit dem Käufer zurückzuzahlen. Der Umsatzanstieg in diesem Jahr ist auf einen Anstieg der Einschreibungen zurückzuführen, der durch erweiterte Partnerschaften mit Agenten in verschiedenen Ländern ermöglicht wurde. Das Unternehmen hat seinen Sitz in der Schweiz, der Eigentümer wohnt jedoch in Australien.

Produkte & Dienstleistungen Übersicht

- Beliebte Programme: MBA und BBA sind die begehrtesten Programme der Einrichtung.
- Studenten Demographie: Studenten aus über 50 Ländern, hauptsächlich aus Europa und dem indischen Subkontinent.

Übersicht Vermögenswerte

TARGET PRICE

\$ 15,000,000

GROSS REVENUE

\$ 2,000,000

EBITDA

\$ 0

BUSINESS TYPE

Aus- und Weiterbildung

COUNTRY

BUSINESS ID

L#20240766

- Zertifizierungen & Lizenzen: Verfügt über wichtige Zertifizierungen, Lizenzen und geistiges Eigentum für den Betrieb in der Schweiz und in Deutschland.

Einrichtungen Übersicht

- Operatives Modell: Derzeit ist die Schule online tätig und bedient eine vielfältige Studentenschaft in mehr als 50 Ländern.
- Hauptsitz: In der Schweiz, mit einem Netzwerk von Online-Agenten in verschiedenen Ländern.
- Kommende Campusse: Die Eröffnung von zwei neuen Standorten in Berlin und Luzern ist geplant.

Kapitalisierung Übersicht

- Finanzieller Status: Keine ausstehenden Schulden oder Geldgeber, was auf eine stabile Finanzlage hinweist.
- Eigentümerschaft: Vollständig im Besitz eines einzigen Aktionärs.

The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction

The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.

By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.

This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.

The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.

All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.

www.mergerscorp.com



© 2024 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

© 2024 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website <https://www.mergerscorp.com/disclaimer>. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.



WWW.MERGERSCORP.COM