

Multinationaler, preisgekrönter Anbieter von Digital Commerce-Lösungen, spezialisiert







## Multinationaler, preisgekrönter Anbieter von Digital Commerce-Lösungen, spezialisiert auf Magento, Adobe Commerce und Shopify Plus

Eine etablierte, preisgekrönte eCommerce-Agentur, die sich auf die Entwicklung von Magento, Adobe Commerce und Shopify Plus spezialisiert hat, steht jetzt zur Übernahme bereit. Das Unternehmen hat sich einen guten Ruf für die Bereitstellung skalierbarer, leistungsstarker eCommerce-Lösungen erworben, die Online-Vertriebskanäle in verschiedenen Branchen verbessern. Das Unternehmen ist seit 15 Jahren auf dem Markt und hat eine gut etablierte und bekannte Marke in der eCommerce-Branche. Das Unternehmen ist der offizielle Adobe Commerce Specialized Solution Partner von Adobe und der offizielle Shopify Plus Solution Partner.

Ihre Kernkompetenz liegt in der Anpassung und Bereitstellung von Magento-basierten und Shopify Plus-basierten Plattformen. Sie bieten eine Reihe von Dienstleistungen wie kundenspezifische Entwicklung, Systemintegrationen und Leistungsoptimierungen. Sie sind auch für ihre Arbeit an Progressive Web Apps (PWA) für Magento bekannt, die es Kunden ermöglichen, ein schnelleres, reaktionsschnelleres und mobilfreundlicheres Einkaufserlebnis zu bieten. Das Unternehmen verfügt über ein tiefes Verständnis der Magento-Architektur und zeichnet sich durch die Erstellung sicherer, robuster und skalierbarer Online-Shops aus, die auf die Bedürfnisse der Kunden zugeschnitten sind.

Das technische Portfolio des Unternehmens umfasst-

- Kundenspezifische Magento-Entwicklung: Maßgeschneiderte Lösungen für einzigartige Geschäftsanforderungen, die die Funktionalität des Shops und die Benutzerfreundlichkeit verbessern.
- Headless und Composable Entwicklung: Expertise in der Entwicklung von eCommerce-Websites mit Headless- und Composable-Architektur.
- Progressive Web Apps (PWA): Fortschrittliche Front-End-Lösungen, die die Geschwindigkeit erhöhen, die Reaktionsfähigkeit auf mobile Endgeräte verbessern und ein nahtloses Surfen auf allen Geräten ermöglichen.
- System-Integrationen: Expertise in der Verbindung von Magento mit Systemen von Drittanbietern wie ERP, CRM und Zahlungsgateways für ein kohärentes digitales Ökosystem.
- Optimierung der Leistung: Verbesserung der Geschwindigkeit, Sicherheit und Skalierbarkeit der Website, um hohen Traffic zu bewältigen und ein reibungsloses Einkaufserlebnis zu gewährleisten.
- Cloud-Lösungen: Bereitstellung und Verwaltung auf Cloud-Plattformen, die Flexibilität und Skalierbarkeit für wachsende Unternehmen gewährleisten.

Das Unternehmen verfügt nicht nur über eine starke Expertise und eine Marke, sondern auch über maßgeschneiderte, proprietäre digitale Produkte, die das Unternehmen entwickelt hat, um sich einen Wettbewerbsvorteil für eine breite Palette von Projekten zu verschaffen.

Diese Übernahme ist eine hervorragende Gelegenheit für Unternehmen, die in den Bereich des digitalen Handels expandieren oder ihre derzeitigen Kapazitäten erweitern möchten. Die nachgewiesene Erfolgsbilanz des Unternehmens in Bezug auf technische Exzellenz, gepaart mit seiner Expertise in Magento, macht es zu einem wertvollen Aktivposten für Unternehmen, die ihre digitale Präsenz ausbauen wollen.

GROSS REVENUE \$3,036,011

EBITDA \$0

BUSINESS TYPE Software & SAAS

COUNTRY Vereinigte Staaten

BUSINESS ID L#20240756

Neben der Entwicklung bietet das Unternehmen auch digitales Marketing und die Optimierung der Konversionsrate für seine Kunden an. Das Unternehmen hat ein starkes Angebot für den Conversion Rate Optimization Service mit Ergebnisgarantie.

Etwa 80-90% der Einnahmen des Unternehmens sind wiederkehrende Einnahmen. Die Kunden des Unternehmens arbeiten seit vielen Jahren mit dem Unternehmen zusammen und generieren über einen längeren Zeitraum stabile und vorhersehbare Einnahmen.

## Finanzielle Metriken

EBITDA	Jahr	Einnahmen
TBA	2024(Prognose)	\$3,274M
TBA	2023	\$3.036M
TBA	2022	\$3.215M
TBA	2021	\$3.076M



The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction

The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.

By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.

This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.

The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.

All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc., nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.

www.mergerscorp.com



© 2024 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

© 2024 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website https://www.mergerscorp.com/disclaimer. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.

